



Die Sirius Facilities GmbH ([www.siriusfacilities.com](http://www.siriusfacilities.com)) wurde im Februar 2006 mit der Idee gegründet, aus ehemaligen Industrieflächen innovative Business Parks mit expliziter Mischnutzung für Klein- und Mittelständische Unternehmen zu entwickeln. Zurzeit entwickeln und betreiben wir über dreißig Business Parks deutschlandweit. Weitere Standorte sollen in Kürze folgen. Zur Gewährleistung der weiteren erfolgreichen Expansion in Deutschland suchen wir deshalb schnellstmöglich einen:

## Regional Business Development Manager (m/w) für die Region Nord-Ost

Als Regional Sales Manager tragen Sie die Verantwortung für die Gewinnung von Mietern für unsere Liegenschaften in der entsprechenden Region. Sie unterstützen die Center Manager vor Ort. Ihre Aufgaben sind dabei im Einzelnen:

### Aufgabengebiet

- Eigenständige Ermittlung und aktive Ansprache von potentiellen Neukunden
- Eigenverantwortliche Gewinnung von Geschäftskunden im Vertriebsgebiet
- Ausbau und Pflege des generierten Kundenstammes
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien für das verantwortete Gebiet
- Erstellung von regelmäßigen Reportings und Forecasts
- zeitnahe Erarbeitung von kundenspezifischen Lösungspaketen
- professionelle Präsentation der Mietflächen, eigenständige Vertragsverhandlungen
- Projektbegleitung vom Angebot bis zum Vertragsabschluss
- Kontaktpflege zu Maklern der Region

### Anforderungsprofil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium; idealerweise mit Schwerpunkt Immobilien oder Qualifikation zum/zur Immobilienfachwirt/in
- Mehrjährige Vertriebs Erfahrung im Business-Kunden-Segment (direkter Vertrieb Gewerbe- und Büroimmobilien zur Miete) in der Immobilienbranche; idealerweise mit Background im Projektgeschäft
- Kommunikative Vertriebspersönlichkeit mit Biss und Hands-On-Mentalität
- Motivation und Leistungsbereitschaft
- Hohe Kundenorientierung
- Querdenker und Teamplayer
- Freude an der Neukundengewinnung
- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten und strukturierte Vorgehensweise
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Unser Angebot

Wir bieten Ihnen vielfältige Entfaltungsmöglichkeiten an einem modernen Arbeitsplatz in einem dynamischen Team im Herzen Berlins. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte schicken Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Ihren Gehaltsvorstellungen und Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin an folgende Email-Adresse: [jobs@siriusfacilities.com](mailto:jobs@siriusfacilities.com)

### Kontakt:

Sirius Facilities GmbH · Daniela Binsker · HR- Specialist  
Lennéstrasse 3 · 10785 Berlin · T +4930 2850 10 116 · F +4930 2850 10 109

[www.siriusfacilities.com](http://www.siriusfacilities.com)

